

Vertriebsmitarbeiter SAP Archiv Lösungen (m/w) in Vollzeit

Wir suchen zum nächst möglichen Einstiegszeitpunkt für unseren Standort Hamburg einen Vertriebsmitarbeiter (m/w) in Vollzeit.

Von unserem Stammsitz in der Hamburger Hafencity und aus unserer Berliner Niederlassung betreuen unsere Berater, Solution-Architekten, Entwickler und Administratoren große und mittelständische Unternehmen sowie den Öffentlichen Dienst im gesamten deutschsprachigen Raum. In den Leistungsfeldern EIM und Big Data realisieren wir für unsere Kunden innovative Geschäftslösungen mit evolutionärer Klasse. Das nextevolution-Leistungsangebot folgt einem ganzheitlichen Prinzip, das den kompletten Lebenszyklus von Lösungen, Infrastrukturen und Informationen umfasst. Diesem Ansatz folgend, haben wir Tools und Methoden entwickelt, die uns in allen Projektphasen und in allen Bereichen des EIM zu Lösungen mit außergewöhnlicher Intelligenz, höchster Leistung und großem Weitblick befähigen. Unsere strategischen Partnerschaften mit führenden Herstellern wie IBM, Microsoft und SAP leisten dazu einen wichtigen Beitrag. Aus ihrer inzwischen 19-jährigen Historie schöpft die nextevolution AG eine tiefgreifende Expertise in der Konzeption, Implementierung und im Betrieb von ECM- und EIM-Systemen, Archivierungslösungen, Fachanwendungen und Workflows. Eine besondere Rolle spielt unsere Position als führender IBM-FileNet-Support-Provider in Europa. Allein in diesem Segment konnten wir in den letzten 19 Jahren über 90 Projekte im In- und Ausland realisieren.

Im Jahr 2014 hat die nextevolution AG eine herausragende Archiv-Lösung im Bereich SAP Archive Link entwickelt, die sich der Vorteile der restlichen Produktplattform zu Nutze macht.

In diesem Umfeld suchen wir zur Verstärkung einen

Vertriebsmitarbeiter SAP Archiv Lösungen (m/w) in Vollzeit (Hamburg)

Ihre Aufgabe:

- Neukundenakquise sowie Ausbau der Geschäftsbeziehungen und Betreuung von Bestandskunden
- Identifizierung und Entwicklung neuer Absatzmöglichkeiten sowie Umsetzung von innovativen Vertriebskonzepten
- Präsentation unserer Produkte online sowie beim Kunden
- Markt- & Wettbewerbsbeobachtung
- Erstellung von Angeboten sowie deren Nachverfolgung bis zum Vertragsabschluss

Ihr Profil beinhaltet:

- die Fähigkeit selbständig Aufgaben zu erkennen und zu erledigen
- eine hohe Lernbereitschaft sich ein erforderliches IT-Basiswissen anzueignen
- erste Erfahrungen im Bereich SAP-Archivierung sind wünschenswert
- erste Vertriebserfahrung im B2B Bereich oder Cold-Calling sind wünschenswert, aber nicht verpflichtend
- die Fähigkeit sowohl die IT als auch das Management zu begeistern und sich in unsere Kunden hineinzusetzen
- Professionelles Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Überzeugungskraft sowie sehr gute Präsentationsfähigkeiten
- Kommunikationsfähigkeit und Teamfähigkeit in einem Teamumfeld von hochspezialisierten Kollegen
- Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, versierter Umgang mit den MS Office Tools

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wenn Sie eine vielseitige Tätigkeit mit Entwicklungsmöglichkeiten in einem engagierten Team suchen, dann sind Sie bei uns richtig!

Bewerben Sie sich gleich online unter Angabe der frühesten Eintrittsmöglichkeit:

birthe.langtimm@nextevolution.de

Bei Fragen stehen wir Ihnen unter der Telefonnummer 040 – 82 22 32 0 zur Verfügung.

nextevolution AG, Birthe Langtimm, Am Sandtorkai 74, 20457 Hamburg